

Junior Sales Manager (m/w/d)

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit (40h/Woche)

Über uns

Als mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Köln beschäftigt die Noventiz GmbH rund 60 Mitarbeitende. Bereits seit 2007 unterstützen wir Unternehmen dabei, die immer komplexer werdenden Vorgaben im Bereich Umweltgesetzgebung zu erfüllen. Die Noventiz-Services umfassen neben Compliance-Lösungen auch Angebote im Bereich Analyse, Optimierung und Nachhaltigkeit. Unsere Kunden stammen aus diversen Branchen, wie zum Beispiel der Lebensmittelindustrie, dem Online-Handel oder dem Elektronikbereich.

Seit 2020 zählt Noventiz zur britischen Reconomy Group, einem innovativen, technologieorientierten Anbieter von Dienstleistungen für die Kreislaufwirtschaft. Die Unternehmensgruppe verfolgt das gemeinsame Ziel, eine wirklich nachhaltige Welt zu schaffen, indem endliche Ressourcen aufbereitet und der Kreislaufwirtschaft erneut zugeführt werden.

Wir sind ein wachsendes Unternehmen in einer zukunftsorientierten Branche. Bei uns haben Sie die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten für etwas Sinnvolles einzusetzen und einen wichtigen Beitrag für eine nachhaltige Zukunft zu leisten.

Ihre Aufgaben

- Sie analysieren neues Kundenpotenzial und nehmen telefonischen Kontakt zu potenziellen Kunden und Neukunden auf.
- Sie sind im Sales Team die zentrale Anlaufstelle für unsere Kunden. Sie erstellen Angebote sowie Verträge und arbeiten dazu eng mit unserem Vertriebsaußendienst zusammen.
- Sie beraten und betreuen unsere Kunden telefonisch und leisten Hilfestellung bei Fragen rund um unsere Services.
- Sie führen Vertragsverhandlungen bei Kündigung/Neuausschreibung und initiieren daraus resultierende Maßnahmen.
- Sie sind verantwortlich für die Pflege der Kundendatenbank.

Ihre Stärken

- Beratung und Verkauf machen Ihnen Spaß. Sie sind eine leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit und haben ein Gespür für die Bedürfnisse ihrer Gesprächspartner.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. Bürokauffrau / Bürokaufmann, Industriekauffrau / Industriekaufmann (m/w/d), oder vergleichbare Qualifikationen und konnten bereits erste Berufserfahrung in einem vertrieblichen Umfeld sammeln, z.B. im Vertriebsinnendienst oder Außendienst.
- Sie überzeugen durch ein professionelles Auftreten, Zuverlässigkeit und Sorgfalt. Proaktiv arbeiten Sie daran, Lösungen zu finden.



- Sie kommunizieren offen und gut in deutscher und englischer Sprache. Sie scheuen sich nicht davor, im beruflichen Netzwerk LinkedIn aktiv zu sein.
- Sie bringen gute Kenntnisse in MS-Office mit. Im besten Fall haben Sie Erfahrung im Umgang mit einem CRM-System wie Salesforce.

Arbeiten & wohlfühlen

- Strukturierter Einstieg: Wir legen großen Wert auf eine sorgfältige Einarbeitung.
- Ihr Wohlbefinden ist uns wichtig: Für eine gute Work-Life-Balance und Familienfreundlichkeit sorgen z. B. flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, nach Absprache remote zu arbeiten.
- Wir bieten 30 Tage Urlaub und eine leistungsgerechte Vergütung.
- Ihre Zukunft liegt uns am Herzen. Bei uns gibt es individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Wir bieten eine betriebliche Altersvorsorge, an der wir uns mit 50% beteiligen.
- Raum für eigene Ideen: Wir freuen uns über Ihr Feedback und setzen gerne gemeinsam Ihre Vorschläge für Optimierungen im Daily Business um.
- Profitieren Sie von Mitarbeitererrabatten bei Shopping, Events und mehr.
- Nutzen Sie unsere Angebote im Bereich Gesundheit, wie zum Beispiel Fahrradleasing über JobRad, unsere Kooperation mit Fitness First oder die Bezuschussung von Präventionskursen.
- Wir veranstalten regelmäßige Firmenevents als Highlight unserer Unternehmenskultur.
- Wir möchten für alle Mitarbeitenden eine angenehme und vielfältige Arbeitsumgebung schaffen. Diversität und Inklusion werden bei uns gelebt.

Kontakt

**Sie fühlen sich angesprochen oder haben Fragen zu der Stelle?
Dann schreiben Sie uns noch heute eine E-Mail an:**

- karriere@noventiz.de
- Ihre Ansprechpartnerin: Sonja Gernhardt
- Bitte geben Sie in Ihrer Bewerbung auch Ihre Gehaltsvorstellung an und ab wann Sie bei uns einsteigen möchten

Wir freuen uns auf Sie!

